

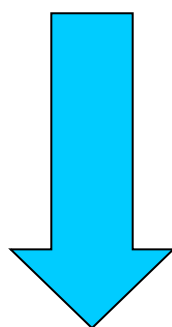
# 副業電腦せどり

## ナオの コンサル要項

副業電腦せどりで

きちんと成果を出したい

そんな強い気持ちのある方のみ先へお進みください



## 【はじめに】

今回はじめて大々的にコンサル生を募集する運びとなりました

今まで副業という立場もあり

時間的にも肉体的にも余裕がない状況でした

ですが、8月をもって、本職を退職し

専業にて活動していくにあたり、肉体的にも、精神的にも

コンサルに尽力できると思いましたので

大々的に募集させていただきます

これからコンサルの概要について明記していきますので

ぜひともじっくりと目を通していただければ幸いです

## 【自己紹介】



あらためて自己紹介させていただきます

現在は本業でせどりに携わっていますが、つい先日までは

病院で理学療法士という医療人として現場で働いていました

妻と3人の子供に恵まれ、楽しく毎日を送っています

妻も同職種なので仕事の相談や悩みはよく打ち明けています

現在は一軒家の家を建てることができ

ともに両親が遠方に住んでいるため、妻と協力しながら

毎日、家事と、育児に奮闘しています

## 【せどりとのお出会い】

身体が資本の理学療法士 毎日汗をかきながら一生懸命患者さんの  
ために働いていましたが

**子供の出産に伴い、色々な不安が襲ってきました**

- ・果たして自分の身体が毎日健康で働き続けることができるのか？
  - ・子供の養育費を今の給料で賄えるのか？
  - ・昇給も微々たるもので家族を養っていけるのか？

そんな疑問をいただくようになりました

副業で家庭持ち、そんな立場でも

何か家計の支えになる仕事はないか？

そんな気持ちで雑誌で見かけたのが**せどり**です

早速見よう見まねで実践してみるも

そもそも価格差のある商品が見つけれられない

・ どこを見たらいいのかわからない

・ 価格差があっても、売れる自信がないから仕入れられない

・ 相談できる人もいないから、出品、納品、管理方法がわからない

・ カート？価格追従？値下げ合戦？

・ 税金対策は？明細の管理はどうしたらいいの？

わからないことが多すぎて、何をどうしたらいいのかも

よくわからないのに、なぜかせどりに対して魅力を感じていました

せどりを開始して半月で自身で築いていくのは無理だと

コンサルを依頼しました

当時はゲームに興味があったので、中古のゲームせどりで有名な

りゅうじーんさんに依頼しました

結果はすぐに出すことができ

初月から粗利 10 万円を超えることができました

数ヶ月実践する中で少しずつ成果も出ていましたが

あるときふと疑問に感じました

生活を楽にすることはもちろんだけど…

## せどりのために 家族との時間を失っていないか？

休みのたびに店舗に出向いて、帰ってこれば商品の検品…

家族のためにせどりをしているのに

家族を犠牲にしていると気付きました

売り上げが上がったとしても

家族との時間がとれなければ意味がない

せどりを開始して半年後に店舗でのゲームせどりはやめました

## 【**電腦せどり&ヘルビせどりとの出会い**】

自分の家庭環境では店舗に出向くのは妻に負担をかけるだけ

妻や子供が寝ている時間 家族との時間を失わずに

**空いた時間で結果を出すことが必要だと感じました**

そこでひたすら電腦せどりを実践しようと決意し

前々から興味があったドラッグストア（旧ヘルス&ビューティー）

で勝負することに決めました

最初からうまくできるわけではない！そう感じて

教材やコンサル、塾など

色々なことに投資し現在に至ります

ここで最近の実績をご報告いたします

## 【直近の実績報告】2017.7月



支払年月	支払金額	振込先	振込状況
2017/10	<del>¥204,768 (税込)</del> <del>¥189,600 (税抜)</del>	郵便貯金	振込予定
2017/09	¥204,768 (税込) ¥189,600 (税抜)	郵便貯金	振込予定

月商 520 万 粗利益 135 万 利益率 26%

7月確定分アフィリエイト報酬 20 万円

その他フリマ、情報発信報酬によって

7月は副業ながら月収 160 万突破いたしました

よく見る誇大表記の月商なんて意味がありません。

情報発信してるがゆえに販売実績がないということ

もありません



## 【コンサル生の最近の実績】

現在2人をコンサルしています

一人目は私の妹です 2人の子持ちの専業主婦で 子供最優先です

隙間時間に小遣い稼ぎをしたいと言われ

パソコン、せどり初心者から開始しました

コンサルと言っても、最初の一か月だけみっちり指導して

あとは必要に応じて質問に答えたりする程度です

残りは自分の家庭状況を見てポチポチやっているようです

目標月収が20万円でしたので、無理せず効率化だけ意識しています



月商はおよそ **130~180万**

粗利で **25万から30万**くらいで推移しています

本人はすでに満足しているので、これ以上は望んでいません

2 人目は

同職種 同じくもうすぐ一歳になる家庭持ちの N さんです



月商はおよそ **120 万から 150 万**

粗利で **18 万から 20 万**を行き来しています

N さんの場合は本業、バイト、家事、育児で

空いた時間にせどりをしています

時間的制約がかなり大きいので、少ない時間で仕入れをする工夫

外注依頼する工夫などを一緒に考えて行っています

最高月商、最高粗利は二人とももっと上ですが

最近の情報の方が一番リアルだと思いますので

こちらを開示いたしました。

## 【ドラッグストア関連商品のマジック】

・私が主として取り扱っているドラッグストア商品の特徴は

こちらをご覧ください

・ヘルビセどりって？

<http://nao-sedori.xsrv.jp/2017/04/12/post-833/%E3%81%B8%E3%83%AB%E3%83%93%E3%81%9B%E3%81%A9%E3%82%8A/833/>

・なんでヘルビセどりなんですか？

<http://nao-sedori.xsrv.jp/2017/08/01/%E3%80%90%E5%89%AF%E6%A5%AD%E9%9B%BB%E8%84%B3%E3%81%9B%E3%81%A9%E3%82%8A%E3%80%91%E3%81%AA%E3%82%93%E3%81%A7%E3%81%B8%E3%83%AB%E3%83%93%E3%81%9B%E3%81%A9%E3%82%8A%E3%81%AA%E3%82%93%E3%81%A7%E3%81%99/%E3%81%B8%E3%83%AB%E3%83%93%E3%81%9B%E3%81%A9%E3%82%8A/1121/>

簡単に言うと

- ・一人の人が何個も買ってくれる
- ・需要があるので早く売れる
- ・小さいのでかさばらない etc 色々な利点があります

ですが欠点もあります

商標権の問題 商品ページの削除

消費期限管理商品なので納品方法にコツがいるなど

他のカテゴリーにはない難しさもあります。

ですがここについては私がコンサルするからには

何から何までサポートさせていただきますので

ご安心ください

ここまで長々と私の自己紹介から取り扱っている商品

コンサル生の現状について閲覧いただきありがとうございます

私のコンサルに興味をもっていただける時点で私という人物や実績

今までの経緯などご存知かと思いましたが

この場を借りて改めてお伝えさせていただきました

ここでコンサルの概要を確認する前に  
改めてお伝えしたいことがあります。

それは

コンサルはあくまできっかけであり、今までの経験から、

- ・ 自分で考えること
- ・ 計画を立てること
- ・ 行動をすること
- ・ 反省をすること

が何より大切だと思っています。

決して人に言われたからやる、言われたことしかできない  
そんな他人依存型の方は、どんなビジネスモデルであっても  
自分の思うような結果を出すことは難しいと思います。

どんなにしっかりとしたノウハウがあったとしても  
現段階のノウハウであり、今後自己研鑽や努力をしていかなければ  
いつまでも思うような結果が出るとは言えないからです。  
そんな自己研鑽をしながら努力をしていくことを決意した方のみ  
お進みください

## 【コンサル概要の詳細】

- ・ 期間

9月4日（月）から3月4日（日）までの半年間

- ・ 料金

30万円（銀行振り込み）分割は相談に乗ります

- ・ コンサル内容

電腦せどりでのドラッグ、ビューティーを中心としたせどり全般

外注化

希望があれば情報発信など

- ・ コンサル方法

スカイプ、チャットワークを使用したやりとり

・ コンサルの流れ

- ①ヒアリングシートによる現状の確認
- ②ヒアリングシートを下にスカイプでの状況確認、相談
- ③現状の問題点の整理、今後の課題の列挙 個人カルテ作成
- ④問題点や課題に対して必要と考えられるノウハウ、考え方の伝達  
(個人個人の状況や結果による)
- ⑤伝達したノウハウや方法の実践状況の進捗状況の確認
- ⑥毎月月末には実績、自己にて考える問題点  
課題を提出していただきます
- ⑦問題点、課題を下に当方にて添削をし、  
再度スカイプをしながら相談
- ⑧実践を繰り返します

**【応募方法】**

[daigakusei1119@gmail.com](mailto:daigakusei1119@gmail.com) 宛てに

8月19日（土）～8月21日（日）までに

件名：コンサル希望

本文：名前、性別、年齢、所在地域、せどり歴を明記の上

- ・なぜ私のコンサルを受けようと思ったのか？
- ・コンサルにかける想い

を明記してください

応募が予定選考人数に到達した場合は

メールのメッセージにて選考させていただきますので

貴方の想いを私に聞かせてください

それではご検討の上決断された方のみ連絡をお待ちしております